

## **Таможенный союз трех: плюсы и минусы для Казахстана**

В июне 2009 года в Минске на встрече, состоявшейся в рамках заседания Межгоссовета ЕврАзЭС, главы трех государств договорились о создании таможенного союза и введении с 1 января 2010 года единого таможенного тарифа, а с 1 июля 2010 года – единой таможенной территории. Итак, с первого января 2010 года стартовал Таможенный союз России, Казахстана и Беларуси, введен в действие единый таможенный тариф на территории трех стран.

Таможенный кодекс вступил в силу с первого июля 2010 года. А к середине 2011 года завершены все необходимые процедуры по формированию единой таможенной территории. По словам генерального секретаря ЕврАзЭС Таира Мансурова, согласование главных вопросов: Таможенного кодекса и Единого таможенного тарифа, включающего более 11 тыс. товарных номенклатур, решена проблема поэтапности снятия таможенных постов на российско-белорусской и казахстанско-российской границах. С принятием единого таможенного тарифа средний уровень таможенных пошлин в Казахстане повысился до 10,6% (ранее он составлял 6,2%). Для того чтобы не допустить негативного влияния в результате повышения таможенных пошлин на деятельность предприятий, которые используют сырье из третьих стран, казахстанская сторона в течение переходного периода применяла более низкие ставки таможенных пошлин на импорт порядка 400 наиболее чувствительных товаров. В ближайшей перспективе планируется освободить предприятия от таможенных пошлин при импорте сырья, материалов и технологического оборудования.

Если оглянуться назад в период становления и развития суверенного Казахстана, то можно заметить, что это не первая попытка региональной торгово-экономической интеграции. После приобретения независимости в начале 90-х годов все бывшие советские республики стали выработать собственную внутреннюю и внешнюю экономическую политику.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев еще в середине 90-х годов прошлого века выдвинул идею единого экономического пространства стран региона. В условиях глобализации мирохозяйственных связей вопрос не стоит интегрироваться или нет, вопрос стоит как и с какими странами интегрироваться.

Интеграция является единственно верным путем социально-экономического и политического развития, а региональная интеграция – это реальный ключ вхождения страны в глобальные мирохозяйственные связи. А последовательный логический выбор на пути интеграции – Россия и Беларусь. У нас давние исторические, культурные, экономические, политические связи, нас объединяет общее историческое политическое и экономическое прошлое. Электроэнергия Казахстана уходит в Россию, нефть идет через РФ транзитом, уголь с Экибастуза поступает на уральские и сибирские заводы. Теперь эти производственные связи выйдут на новый качественный уровень.

В 1995 году был сформирован Таможенный союз, куда вошли Россия, Казахстан, Беларусь и Кыргызстан, а в 1998 году к ним присоединился и Таджикистан.

Основополагающими документами тогда были:

- Устав СНГ (10 государств в 1993 году, к концу года - 12 государств)
- Договор о создании экономического союза (11 государств СНГ, 1993г., позже 12 государств)
- Соглашение о создании таможенного союза (Россия, Казахстан, Беларусь, Кыргызстан – в 1995 г., Таджикистан – в 1998 г. присоединился)
- Договор об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях (Россия, Казахстан, Беларусь, Кыргызстан – 1996 г., Таджикистан – с 1998 г.)

Как известно, существуют последовательные логические этапы международной региональной экономической интеграции:

- Зона свободной торговли, где будет свободное передвижение товаров и услуг;
- Таможенный союз, где применяется единый внешний таможенный тариф и действует единая таможенная территория;
- Общий или Единый рынок, где добавляется еще и свободное передвижение капиталов и людей;
- Экономический валютный союз, в котором применяется единая общая валюта в странах – участниках;
- Политический союз, практически конфедерация или создание единого государства, до этой стадии интеграции еще ни один блок региональный не дошел.

Тогда, в 90-е годы были разработаны цели, задачи, принципы организации. Но на деле таможенный союз так и не заработал, это фактически был не Таможенный союз, а зона свободной торговли, внутри которой было множество проблем. Принятые документы не работали на практике, а ложились в стол, страны имели разный уровень экономического развития, возникал конфликт интересов. Кыргызстан в 1998 году вступил в ВТО в статусе развитой страны, и усугубил имевшиеся противоречия. В союзе не было единого таможенного тарифа, то есть были разные внешние таможенные тарифы, была разная методика расчета НДС, разные акцизы, невыполнение принятых обязательств и т.д.

В 1994 году было создано Центрально-Азиатское экономическое сообщество, куда вошли Казахстан, Узбекистан и Кыргызстан. Целью этого союза также было создание единого экономического пространства. В 1998 г. туда присоединился Таджикистан. Но фактически в этом союзе не было ни Единого экономического пространства, ни таможенного союза, ни даже зоны свободной торговли.

В октябре 2000 года в Астане был подписан Договор о создании Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС). Эта организация создавалась для эффективного продвижения целей и задач таможенного союза и единого экономического пространства.

В 2006 году и Таможенный союз -1 и Центрально-Азиатский союз влились в ЕврАзЭС и перестали существовать как отдельные экономические блоки. А позже зародился новый Таможенный союз – как реальный продукт интеграционного процесса в формате ЕврАзЭС.

Возвращаясь к сегодняшнему дню, можно сказать, что нынешний Таможенный союз имеет все возможности для успешного развития и полной реализации на практике, так как уже на старте все три страны согласовали внешний импортный таможенный тариф и в июле на территории трех стран стартовала уже единая таможенная территория, где действует единый Таможенный кодекс.

Правовой основой ТС стали международные договоры и соглашения государств – участников ТС, он базируется на нормах международного таможенного и торгового права.

Конечно, здесь есть как плюсы, так и минусы для стран-участниц, в частности для Казахстана.

#### **К преимуществам ТС принято относить следующие факторы:**

1. ТС будет способствовать расширению регионального рынка и продвижению экспорта трех государств, превратив его в один из наиболее привлекательных рынков мира. Создание Таможенного союза (ТС) позволило образовать новый единый рынок в 170 млн. жителей. Для казахстанских товаропроизводителей рынок увеличится более чем в 10 раз, что должно стать мощным стимулом для развития новых современных производств. По мнению экспертов, Таможенный союз позволит трем странам достигнуть к 2015 году совокупного объема ВВП в 400 млрд. долларов. Каждое из государств-участников увеличит свой ВВП на 15%.

2. Важно, что отсутствие таможенных границ между государствами альянса позволит сократить издержки предпринимателей и ускорить оборот товаров. Кроме того, эта мера будет способствовать повышению конкурентоспособности экономик трех стран и увеличению притока инвестиций. По расчетам экспертов, Таможенный союз к 2015 году

обеспечит прирост ВВП государств-участников на 15–18%. По итогам года нынешнего рост экономик этих стран прогнозируется в объеме от одного до 4,5%. Как только альянс заработает, в него смогут войти и другие члены ЕврАзЭС. Кстати, отечественные предприниматели уже получают дополнительные выгоды с принятием Таможенного кодекса, налоги в нашей стране ниже. НДС в Казахстане составляет 12%, тогда как в Беларуси – 20, а в России – 18%. Причем наше государство будет и впредь придерживаться политики низких налоговых ставок.

3. Как отмечала министр экономического развития и торговли того времени Жанар Айтжанова: «Она из главных задач союза – масштабное привлечение инвестиций в экономики стран – участниц ТС, а также создание совместных казахстанско-российских и казахстанско-белорусских производственных предприятий. Отныне зарубежный инвестор, прежде чем вложить деньги в тот или иной проект, будет учитывать не только объем внутреннего казахстанского рынка, но суммарное 170-миллионное население трех государств».

4. Еще один из важнейших плюсов Таможенного союза – двукратное увеличение поступлений от таможенных сборов в бюджет страны. Такую информацию озвучивал министр финансов и бюджетного планирования Болат Жамишев. По его данным, если взять импорт, поступающий извне на территории стран – участниц ТС, то доля Казахстана в нем составляет всего 3,5%. Но в соответствии с соглашением о распределении импортных пошлин наша страна будет получать 7,33%. Почему же Россия и Беларусь согласились в два с лишним раза увеличить долю Казахстана против фактической? Министр уверен, что партнеры согласились на такой шаг, исходя из простой экономической логики. «Казахстан вдвое повышает тарифы, и, соответственно, наш бюджет должен получить в два с лишним раза больше, чем имел на сегодня. Здесь нет речи об уступках из каких-либо политических соображений в чью-либо пользу, – пояснил глава Минфина. – После того как мы договорились о распределении импортных пошлин, на 61 млрд. тенге увеличили поступления в бюджет. И странно читать или слышать о том, что есть какие-либо потери для республиканской казны в связи с созданием Таможенного союза. На самом деле новое объединение выгодно всем его участникам».

5. Казахстан и Россия последовательно развивают сотрудничество в разных стратегических областях, в том числе в сфере высоких технологий. В первую очередь это касается сотрудничества в космической сфере. Для этого есть все условия, главным из которых является совместное использование космодрома Байконур. Также развивается инвестиционное сотрудничество в атомной энергетике. Казахстан выразил готовность обеспечивать российские атомные реакторы природным ураном. Мы будем совместно выпускать железнодорожные вагоны и электровозы. Продолжается взаимное проникновение строительных компаний на рынки наших стран. Осуществляется транзит узбекского и туркменского газа в Россию. Завершается подготовка к прокладке Прикаспийского трубопровода. На базе Оренбургского газоперерабатывающего завода создается совместное предприятие по переработке газового конденсата, получаемого на Карачаганакском месторождении. К 2012 году максимальный объем переработки на этом заводе будет доведен до 30,6 млрд. кубометров в год. Реализуются и другие крупные совместные проекты Казахстана и России, в том числе по энергетике, машиностроению, развитию международного транспортного коридора Север – Юг, использованию и развитию глобальной навигационной системы ГЛОНАСС.

6. К сожалению, на сегодняшний день 80% отечественного экспорта приходится на сырьевой сектор, сюда же направлены и 80% иностранных инвестиций. Поэтому основной эффект, который ожидает руководство страны от участия в Таможенном союзе, – скорейшая диверсификация экономики. Помимо прочего, появляется возможность использования транзитного потенциала России для выхода казахстанских товаров на рынки Европы. Уже ведутся переговоры Правительства РК с представителями российских железных дорог, нефте-, газо-, трубопроводных компаний. В соответствии с соглашениями

тариф для транспортировки казахстанских грузов по территории РФ будет ниже на 8–10%, чем для компаний из других государств.

Однако существуют и минусы такого сотрудничества.

**Минусы Таможенного союза для Казахстана:**

1. Казахстану будет довольно трудно отстаивать свои экономические и политические интересы, учитывая доминирование РФ в структуре союза.
2. С введением единого внешнего таможенного тарифа Казахстану придется повысить средний взвешенный таможенный тариф, что приведет к удорожанию товаров из третьих стран, в частности из Китая, Турции, Кореи и многих других стран. И это минус для нас, как для потребителей. А для многих казахстанцев именно товары из Китая позволяют нормально жить, так как они приемлемые по цене и качеству.
3. В связи с этим удорожанием товаров в Казахстане ожидается рост инфляции на 0,5-0,7%. У экономик отдельных стран имеются свои национальные особенности, традиции, которые изменятся.
4. Для отечественных предпринимателей главная проблема – рост конкуренции, которую трудно будет выдержать. В сравнении с российскими и белорусскими предпринимателями казахстанским предпринимателям предстоит сильно постараться, чтобы выдерживать конкуренцию.