

Игорь Егоров, ЦИПИН НАНУ,
Украина

**Барьеры на пути
экономической интеграции
России и Украины в
инновационной и научно-
технической сферах**

**«На пути к Евразийскому
экономическому союзу»
VII международная
конференция
Москва, 11-12 октября 2012
года**

Глобальный контекст взаимодействия экономик России и Украины

- Обострение глобальных финансовых, экологических и демографических проблем
- Формирование субрегиональных экономических блоков и новых центров экономического развития
- Относительное уменьшение экономической мощи Европы и США (к 2025 г. более половины мирового ВВП будет производиться в странах Азии)
- К 2030 году Азиатский регион вполне будет соотноситься по уровню развития научно-технического потенциала с Европой и США

Тенденции в развитии взаимодействия в экономической сфере между Россией и Украиной

- Рост взаимной торговли
- Относительное уменьшение доли высокотехнологичных секторов во взаимной торговле
- Разрыв технологических цепочек производства и включение в технологические циклы других стран (российское авиастроение, украинское кораблестроение, ВПК и т.п.)
- Потеря позиций на международных рынках (авиационная промышленность, услуги космического сектора)

Программы взаимодействия в научно-технической и инновационной сфере

- Многосторонние программы сотрудничества в рамках СНГ (Межгосударственная программа инновационного сотрудничества стран СНГ и т.п.)
- Двусторонние программы сотрудничества между Украиной и Россией
- Программы многостороннего сотрудничества с третьими странами (ЕС и др.)

Принципы финансирования проектов

- Каждая из сторон финансирует свою часть (отсутствие паритета в финансировании, различия могут достигать нескольких раз – примеры проектов в области фундаментальных исследований)
- Недостатки координации (отсутствие действенных управляющих органов)
- Отсутствие реальных заказчиков на результаты проектов
- Невнимание к вопросам продвижения результатов в экономику

Барьеры на пути взаимодействия в сфере обрабатывающей промышленности двух стран

- Внешняя конкуренция
- Состояние промышленного потенциала (уровень износа фондов, качество рабочей силы и т.п.)
- Интересы отдельных национальных промышленно-финансовых групп (стремление удержать контроль над активами любой ценой)
- Политические факторы («оранжевая революция» в Украине и общая неустойчивость политической ситуации; внешнеполитические амбиции России) и разрыв в темпах международной интеграции (разные условия вступления в ВТО, создание региональных блоков)

Барьеры на пути взаимодействия двух стран

- Относительное ухудшение позиций в научно-технологической сфере: ускоренный переход на «кнопочные технологии» и отказ от собственного производства значительной части конечной продукции;
- Недостаточное внимание к секторам, которые обеспечивают наиболее высокие темпы роста (электроника, фармацевтика, биотехнологии и т.п.)
- Возрастающая нехватка квалифицированных кадров и падение уровня профессиональной подготовки
- Конкуренция со стороны других «центров» (7 ая программа ЕС 20 млн. для Украины, УНТЦ и т.п.)

Аргументы для интеграции с ЕС

- Товарооборот с ЕС может возрасти на 10% (При чем произойти это должно в первую очередь за счет усиления торговли с Венгрией, Польшей, Румынией, Словакией).
- Потенциал торговли с пост-советскими странами «практически исчерпан». Рынок СНГ в разы по емкости уступает рынку ЕС («Да и технологический уровень развития общества достаточно невысок»)
- В пост –советских странах не существует и не будет существовать еще несколько десятилетий платежеспособный спрос на некоторые виды продукции, «которые Украина могла бы изготовить».

Аргументы для интеграции с ЕС

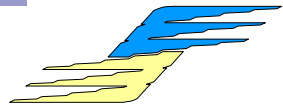
- В СНГ слаба защита интеллектуальной собственности, поэтому нет роста, основанного на инновациях (Пример Китая свидетельствует об обратном).
- Западные компании будут способствовать созданию адекватного законодательства. (В реальности западные компании будут стараться адаптировать отечественное законодательство к своим нуждам)
- Украинские компании будут включены в мировые технологические цепочки. (на низших уровнях)

Предпосылки для взаимодействия

- Конкуренция с другими центрами экономического развития, и нежелание этих центров проводить интеграцию экономик обеих стран на «выгодных» для России и Украины условиях (пример: интеграция с ЕС)
- Сохраняющиеся технологические связи в отдельных секторах (космос, авиация, тяжелое машиностроение и т.п.)
- Возможности увеличения (создания) общего рынка товаров и услуг
- Совместная деятельность на рынках третьих стран

Возможные меры по усилению взаимодействия между двумя странами

- Создание благоприятного политического климата и переход от рамочных к конкретным соглашениям
- Принятие конкретных законов, которые бы способствовали более свободному перетоку капиталов между двумя странами (негативный пример закона об ФПГ-1995г.)
- Эффективная защита прав собственности на территориях обеих стран (Татнефть, Луганский тепловозный завод и т.п.)
- Более широкие возможности для перемещения квалифицированной рабочей силы («двойное гражданство», признание дипломов, возможности трудоустройства и т.п.)



STEPS Centre

Спасибо за внимание