

Конкурентоспособность человеческого капитала в условиях Таможенного союза

З.К. Чуланова

Зауре Казбековна Чуланова - к.э.н., заведующая кафедрой экономики и менеджмента Казахстанско-Британского технического университета. Защитила Д.Е.А. в докторантуре Университета Париж-1, Сорбонна (Франция) по специальности «экономика человеческих ресурсов и социальная политика». Работала научным сотрудником в Институте экономики НАН РК; ученым секретарем, заведующей отделом в Институте экономических исследований МЭБП РК; национальным консультантом проектов Азиатского банка развития, ПРООН и Всемирного банка; штатным исследователем института активов и социальной политики Брэндайского университета (г. Бостон, США); в 2006 году работала приглашенным исследователем в институте Азиатского банка развития (Токио, Япония). 2004-2010 годы – эксперт Института мировой экономики и политики при фонде первого президента РК, работала координатором экономической группы, ученым секретарем, и.о. заместителя директора, редактором журнала «Казахстан в глобальных процессах». Имеет более 120 публикаций по вопросам экономической теории, различным проблемам социально-экономического развития стран и регионов мира.
Электронная почта: z.chulanova@kbtu.kz

На евразийском пространстве процесс экономической интеграции идет путем поэтапного движения. С 1 января 2010 года тремя государствами – Казахстаном, Россией и Беларусью осуществляется переход от зоны свободной торговли (ЗСТ) к более высокому уровню интеграции в форме Таможенного союза (ТС). В декабре этого же года на заседании высшего совета ТС принята декларация о формировании Единого экономического пространства (ЕЭП) этих стран и определена дата начала его полноценного функционирования – 1 января 2012 года.

Запустив Таможенный союз, партнеры по интеграции в короткие сроки решили массу разноплановых проблем и через механизмы соглашений осуществили процедуры гармонизации экономик. Процесс сближения осложнялся тем, что при общей направленности на формирование рыночной институциональной среды по степени трансформации экономических отношений страны-участницы значительно различаются как в социально-экономическом, так и в политическом плане. В этой связи в СМИ приводятся многочисленные и противоречивые трактовки причин форсированного объединения трех государств в ТС. Но что бы ни говорили и ни писали, наиболее важным моментом является стремление

государств к сотрудничеству, в какой бы форме и составе оно ни происходило.

Таможенный союз создан исходя из экономических процессов, возможностей и угроз, которые несет новое тысячелетие. Рассматривая его как фактор включения в мировое развитие, Казахстан, Россия и Беларусь четко представляют перспективность регионального взаимодействия и возможность в объединенном качестве стать одной из крупнейших экономик мирового сообщества.

Активизация действий, направленных на достижение реальной интеграции, вызывалась необходимостью решения ряда однотипных проблем, присущих экономикам членов союза. В частности, для Казахстана и России это преодоление сырьевой направленности экономик, возможное за счет совместного развития сферы высоких технологий. Немаловажная причина – недостаточный уровень развития обрабатывающих производств, когда экспорт находится под влиянием мирового рынка и состоит главным образом из продукции ресурсопроизводящих отраслей (топливно-энергетическая и минерально-сырьевая). При такой структуре экономики, когда основные хозяйственные связи ограничены внутренними рынками, трудно войти в мировое торговое пространство, реализовывать крупномасштабные индустриальные проекты, не имея спроса на продукцию.

Конкретным решением этих и комплекса других проблем стал Таможенный союз, который состоялся и уже год действует как экономический блок, создавая базовые условия для совместного хозяйствования. В настоящее время действует высший исполнительный наднациональный орган – Комиссия Таможенного союза, обеспечивающая согласованную экономическую политику на союзной территории трех государств. Сформирована правовая база объединения, активизирован процесс устранения нестыковок в действующих законодательствах. Принят новый торгово-экономический режим в рамках ТС, максимально учитывающий национальные интересы каждого государства.

Техническое регулирование переводится на наднациональный уровень. В этих целях подписаны соглашения о единых принципах и правилах технического регулирования в Казахстане, России и Беларуси, исключающие суверенное нормотворчество в сфере технического регулирования. Разрабатываются технические регламенты Таможенного союза, гармонизирующие межгосударственные стандарты. С 1 сентября 2010 года вступил в действие механизм зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин, согласно которому норматив распределения для Казахстана составил 7.33%, Беларуси – 4.7%, Российской Федерации – 87.97% от сумм ввозных таможенных пошлин ТС.

Следует отметить, что членство Казахстана в Таможенном союзе не противоречит другому интеграционному направлению – вступлению в ВТО. По информации Министерства экономического развития и торговли Казахстана, завершены двусторонние переговоры по доступу на казахстанский рынок товаров и услуг с 22 странами – членами ВТО путем подписания

соответствующих протоколов. Членство в ТС, вступление в ВТО свидетельствуют о готовности Казахстана к новому этапу развития и полноправному участию в мировой торговой системе. Таможенный союз и ВТО с их новыми торгово-экономическими режимами – одно из направлений государственной политики, способствующее расширению торговли. ТС, построение ЕЭП, вступление в ВТО затрагивают не только сферу торговли, они стимулируют развитие практически всех направлений государственной макроэкономической политики, движение товаров и услуг, капиталов и рабочей силы. На равных рыночных условиях вовлекается в реальное совместное производство экономический потенциал всех стран. Формируется обширный рынок с населением порядка 170 млн человек с полным набором всевозможных инструментов, направленных на обеспечение устойчивого и сбалансированного роста.

Прогноз и оценка конкурентной среды, в которой будет происходить развитие Таможенного союза, позволяют говорить о том, что при практической реализации потенциала объединения наибольшую выгоду извлечет та страна, которая быстрее адаптируется к новым требованиям, правильно оценит появление новых возможностей, разработает новые стратегии по выходу на открывшиеся рынки. В настоящее время каждый член интеграционного союза обладает всем необходимым: природным, экономическим и интеллектуальным потенциалом. Все они успешно преодолевают последствия глобального финансово-экономического кризиса. Как реакция на кризис возникли всевозможные источники выживания, обеспечившие восстановление и подъем производства (см. таблицу 1).

Таблица 1
Основные социально-экономические показатели государств – участников Таможенного союза (январь – август 2010 года)

Показатели	Казахстан	Россия	Беларусь
Валовой внутренний продукт	108 ¹	104.2 ¹	106.1
Общий объем промышленной продукции	110.9	109.2	109.8
Индекс потребительских цен	107	106.4	106.7
Общая численность зарегистрированных безработных	76.2	80.9	86.6
Экспорт (в факт.ценах), всего	152.3 ²	146.1	120.6 ²
в том числе:			
в страны СНГ	111.2	132.5	148.8
в страны вне СНГ	160.9	148.7	98.7
Импорт (в факт.ценах), всего	92.8	127.3	114.2 ²
в том числе:			
из стран СНГ	91	151.6	109.4
из стран вне СНГ	94.2	123.9	122.6

Источник: Статкомитет СНГ
Примечание: В % к соответствующему периоду прошлого года, в постоянных ценах
¹ Январь – июнь 2010 года к январю – июню 2009-го.
² Январь – июль 2010 года к январю – июлю 2009-го.

В последние годы Казахстан экспортирует более 200 наименований готовой продукции в 126 стран мира, объем которой возрастает, особенно в страны вне пространства СНГ. Следует отметить, что транспортируемые товары и услуги отечественного бизнеса на международные рынки не по всем позициям соответствуют действующим стандартам. Анализ экономической динамики взаимного развития государств Таможенного

союза показывает, что экспорт Казахстана в Россию вырос на 38%, в Беларусь – на 50%. Товарооборот между Казахстаном и остальными членами ТС за 10 месяцев 2010 года составил \$13.5 млрд, из которых 90% приходится на долю России. Очевидно, что ведущим экономическим партнером Казахстана по ТС является Россия, с которой республика имеет схожие взгляды и позиции по решению многих важных международных проблем. Географически Казахстан и Россия – взаимозавязанные государства. Республики имеют наибольшую протяженность границы, и российская территория выступает главным транзитным пространством на пути в Европу с широким диапазоном взаимодействия в социальной и экономической сфере. Российский внутренний рынок и приграничные территории – основные потребители казахстанской продукции.

В недалеком прошлом Казахстан, Россия и Беларусь были составной частью некогда единого государства, и создание Единого экономического пространства должно возродить или создать заново единые технологические цепочки. Есть множество межгосударственных интеграционных проектов, готовых к запуску. В казахстанских, российских и белорусских программах развития имеются ниши, в которых есть места для партнеров по интеграции как на начальных технологических стадиях, так и в промежуточных циклах производства. На VII форуме международного сотрудничества Казахстана и России (6–7 сентября 2010 года, Усть-Каменогорск) президент РК, говоря о направлениях технологического прорыва, отметил, что Казахстану и России важно развивать технологии в таких сферах, как агропромышленный комплекс (АПК), химическая промышленность и эффективная добыча минеральных ресурсов и их комплексная переработка. В итоге был подписан пакет из 27 соглашений, затронувших практически все сферы народного хозяйства.

Экономика и социальная сфера Казахстана и России практически развиваются по одному сценарию, где все завязано на рыночной конъюнктуре цен на сырьевые продукты, и имеют общие вызовы и угрозы. Поэтому при ранжировании в различных глобальных рейтингах, отражающих социально-экономическое состояние мирового общества, по целому ряду критериев они в рейтинговой таблице располагаются в непосредственной близости. Согласно отчету о глобальной конкурентоспособности за 2009–2010 годы Всемирного экономического форума (Давос), Казахстан занял 67-ю, а Россия – 63-ю позицию среди 133 стран мира. В отчете за 2010–2011 годы соответственно 72-е и 63-е места среди 139 стран мира.

Если эксперты Всемирного экономического форума сравнительно выше оценили уровень конкурентоспособности России, то центр конкурентоспособности Международного института развития менеджмента (Лозанна) в рейтинге конкурентоспособности за 2010 год отдал предпочтение Казахстану и вывел его на 33-ю позицию, тогда как Россию – на 51-ю среди 58 обследованных стран мира. Беларусь не вошла в систему измерения глобальной конкурентоспособности. Если исходить из достигнутого уровня социально-экономического развития, то эта страна также вполне заслуживает места в центре рейтинговой таблицы.

О содержательной стороне каждого слагаемого индекса конкурентоспособности (по версии Всемирного экономического форума), сфере его распространения и возможности развития можно судить по данным таблицы 2.

Показатели	Казахстан		Россия	
	Ранг	Индекс	Ранг	Индекс
Институты	91	3.58	118	3.22
Инфраструктура	81	3.57	47	4.46
Макроэкономическая стабильность	25	5.27	79	4.49
Здоровье и начальное образование	85	5.48	53	5.92
Высшее образование и профессиональная подготовка	65	4.2	50	4.55
Эффективность товарного рынка	86	3.98	123	3.58
Эффективность рынка труда	21	4.86	57	4.51
Развитость финансового рынка	117	3.39	125	3.18
Технологическая готовность	82	3.4	69	3.56
Размер рынка	55	4.16	8	5.74
Сложность (соответствие современным требованиям) бизнеса	102	3.47	101	3.47
Инновации	101	2.81	57	3.25

Таблица 2
Слагаемые глобального индекса конкурентоспособности Казахстана и России по версии Всемирного экономического форума в 2010–2011 годах

Источник: The Global Competitiveness Report 2010–2011 / www.weforum.org

Из занимаемых мест по обязательным 12 слагаемым глобального индекса Казахстан и Россия показывают большой разброс по позициям, определяющим конкурентоспособность. По целому ряду факторов они еще далеки от соответствия основным мировым требованиям. Обе страны имеют уязвимые позиции, макроэкономические дисбалансы как следствие глубинных внутренних дефектов, концентрирующих риски.

Казахстан опережает Россию по пяти составляющим индекса глобальной конкурентоспособности, а по показателю, характеризующему сложность бизнеса, они равны и находятся в нижней половине рейтинговой таблицы. Отметим, что Всемирный банк, также определяющий оценку благоприятности условий для ведения бизнеса, придерживается иного мнения в своем отчете «Ведение бизнеса» за 2010 год среди 183 стран мира. Он разместил страны Таможенного союза в следующей последовательности: Беларусь – 58-е место, Казахстан – 63-е и Россия – 120-е. Казахстан по составляющим рейтинга находится на следующих позициях: регистрация предприятий – 82-я позиция; получение разрешения на строительство – 143-я; наем рабочей силы – 38-я; регистрация собственности – 31-я; получение кредитов – 43-я, защита прав и интересов инвесторов – 57-я; налогообложение – 52-я; международная торговля – 182-я; обеспечение исполнения контрактов – 34-я; ликвидация предприятий – 54-я. Наиболее уязвима республика по уровню международной торговли, так как малому и среднему бизнесу фактически не с чем выходить на экспортные рынки.

В условиях Таможенного союза успешный выход и освоение открывшихся новых рынков будет зависеть не только от политической воли фигурантов,

но и от целого комплекса социально-экономических факторов. На приоритеты экономической интеграции у каждой страны имеется свой взгляд, и каждая из них предпринимает определенные меры, исходя из собственных нужд и возможностей. На прошедшем в начале июля 2010 года III Астанинском экономическом форуме президент Казахстана Нурсултан Назарбаев выделил семь приоритетных направлений интеграции. Сюда входят развитие торговли и открытость границ, развитие коммуникационной инфраструктуры, стимулирование взаимных инвестиций и технологического обмена, общие рынки капитала, стабильные и новые источники энергии, обмен и развитие человеческих ресурсов, выравнивание уровня жизни через обеспечение продовольственной безопасности. А это значит: для успешной экономической интеграции Казахстану необходимо иметь высокий уровень конкурентоспособности по всем этим позициям, создавая новые сферы достижения конкурентных преимуществ с ускоренным погребением работников в мировые производственные системы.

Однако в условиях посткризисного развития простой рост экономики не решает проблему повышения как глобальной конкурентоспособности государства, так и конкурентоспособности в рамках Таможенного союза. Причина – в период перехода к рыночным отношениям производимая странами постсоветского пространства продукция оказалась ослабленной в аспекте научно-технического содержания. В Казахстане в настоящее время только около 1.5% предприятий частного бизнеса можно отнести к инновационным. Национальные правительства выработали и реализуют стратегии посткризисного развития, где новым экономическим курсом выступают инновации. Так, Россия в 2010 году на инновационное развитие экономики выделяет практически 10% бюджетных средств. Ставка делается на развитие пяти основных направлений: энергетика и энергосбережение, нанотехнологии, биотехнологии, рациональное природопользование и информационные технологии. Возможности инновационного прорыва в России связывают со строительством научного городка Сколково с современным научно-технологическим комплексом.

Казахстан реализует амбициозную, но достаточно консервативную Государственную программу форсированного индустриально-инновационного развития. Она направлена на изменение экономической модели Казахстана, обеспечение перехода от экстенсивной сырьевой направленности к индустриально-инновационному развитию путем диверсификации экономики, привлечения прямых инвестиций, современных и прогрессивных технологий. Ставится задача увеличить до 10% долю инновационных предприятий из числа действующих. Выделено семь приоритетных направлений: развитие АПК, металлургии, нефтепереработки, энергетике, химии и фармацевтики, стройиндустрии, транспорта и коммуникаций, должное внимание уделено развитию машиностроения и индустрии туризма. Ставится задача сформировать экономику, генерирующую инновации, развивающую существующие и создающую новые хозяйствующие субъекты. Программа масштабная, рассчитана на 10 лет. Только на ближайшие пять лет планируется вложение \$50 млрд. Реализуются инфраструктурные проекты, а также касающиеся модернизации основных мощностей неф-теперерабатывающих, металлургических и других инновационных

предприятий. Все они неразрывно связаны с задачами Таможенного союза, а также общего для трех стран Единого экономического пространства.

В республике сформированы и уже действуют механизмы инновационного сектора – инновационный фонд, технопарки, инкубаторы и множество других. К сожалению, не все институты передачи знаний достаточно эффективны. Несмотря на меры, осуществляемые в инновационной сфере, медленно сокращается технологический разрыв между Казахстаном и индустриально развитыми странами. Не все отрасли, выпускающие конечную продукцию с высоким уровнем наукоемкости и добавленной стоимости, высокой и средней технологичностью, ускоренно развиваются.

Различия в целях инновационного развития двух государств нашли отражение в последнем рейтинге глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума по инновационным факторам, где России отведена 57-я иерархическая ступень, а Казахстану – 101-я. Очевидно, что для равноценного партнерства в рамках Таможенного союза РК необходимо ускорить инновационное развитие, создавать высокоинтеллектуальные рабочие места и новое качество жизни.

Расширению присутствия прогрессивных технологий, товаров, услуг, внедрению международных стандартов качества и будет способствовать тесное инновационное сотрудничество с партнерами по ТС. И Россия, и Беларусь проявляют большой интерес к Казахстану в сфере бизнеса, участвуют во многих инвестиционных проектах. Между Россией и Казахстаном сложились устойчивые горизонтальные связи: действует более 3 тыс. совместных предприятий, причем около 400 – в приграничной зоне. Однако сферы деятельности этих предприятий ограничены в основном торговлей, строительством, производством строительных материалов. Многие предприятия используют старые технологии и оборудование. Поэтому одним из направлений модернизации в ТС должен быть уход от старых технологий, повышение производительности труда и снижение энергозатрат.

В России и Беларуси имеется мощная индустрия переработки. Поэтому в новых условиях, когда единое таможенное пространство позволяет свободный трансферт технологий, для Казахстана складываются благоприятные возможности развития инноваций в промышленности, их заимствование и успешное применение. Это позволит в минимальные сроки сократить технологический разрыв с партнерами по интеграции. Реализуя это направление, государство усилило внимание к развитию казахстанского содержания в производимой продукции; активизируется процесс поддержки региональных интеграционных инициатив, создания условий для открытия технологически новых предприятий. Модернизация и для Казахстана, и для России должна служить рычагом демонтажа морально и физически устаревших производств. Все это будет способствовать появлению высокотехнологичных рентабельных предприятий, производительных рабочих мест.

Развитие производства на базе современных технологий сегодня требует наличия высококлассных исполнителей, эффективно использующих накопленный опыт и знания. Чем выше качество специалиста, тем боль-

ше вероятность успешного освоения сложных технологий и технического оборудования. И потому среди комплекса организационных и экономических факторов, на базе которых осуществляется построение Единого экономического пространства, в числе наиболее значимых – человеческий капитал, для развития предпринимательской деятельности которого по большому счету и создается интеграционный союз. То есть задачи реализации возможностей ЕЭП будет решать человек. Именно человеческий капитал становится стратегическим ресурсом страны, меняющим характер конкуренции на мировых рынках и определяющим место страны на мировой арене. Вполне логично сказать, что, по сути, это конкуренция человеческого капитала разных стран.

В странах Таможенного союза использование возможностей населения находится на довольно высоком уровне. Согласно Программе развития ООН, рассчитывающей индекс человеческого развития, партнеры по ТС в 2009 году в иерархической таблице среди 182 стран мира расположены в следующем порядке: Беларусь – 68-е место, Россия – 71-е и Казахстан – 82-е. Все они отнесены к группе стран с высоким человеческим развитием. Это означает, что экономические достижения обеспечивают благосостояние, доступ к ресурсам, знаниям, способствуя росту уровня и продолжительности жизни народов этих стран. Кадровый потенциал активен в сфере восприятия прогрессивных начинаний, введения перспективных инноваций и модернизации экономики даже в посткризисный период.

В условиях реализации индустриально-инновационной политики, широкого спектра различных стратегий для создания ЕЭП, интеллектуальные силы ориентированы на производство новых технологически сложных видов продукции. Ускоренные интеграционные процессы, когда вводятся новые нормативно-правовые акты, а действующие, динамично совершенствуясь, корректируются, изменяя условия хозяйствования, требуют от предпринимателей адекватной реакции на происходящие процессы. Должно присутствовать понимание того, что вводимые новые правила игры – это просто создание новых возможностей для поднятия предпринимательского потенциала. Его реализация возможна на базе всестороннего анализа и просчета рыночной ситуации, складывающейся в рамках Таможенного союза.

К факторам, способствующим развитию бизнеса, следует отнести снятие таможенных барьеров, доступ товаров на общий рынок по единым минимальным требованиям и процедурам, унификацию тарифов, позволяющих значительно снизить издержки на транспортировку товаров. Не менее важна возможность беспрошленно перемещать по территории не только товары собственного производства, но и завезенные из третьих стран одним из партнеров по объединению, естественно, при наличии соответствующих документов.

В Казахстане с численностью населения 16 млн на начало декабря 2010 года насчитывается 2.1 млн человек, активно занятых в малом и среднем бизнесе, чья деятельность ограничена внутренним рынком с невысоким потребительским спросом. Ограниченность возможностей развития масштабов производства негативно влияет на производительность труда,

приобретающую в таких условиях тенденцию к снижению. Если за период с 2000 по 2007 год производительность труда в республике возросла на 67.5%, то в 2008-м статорганы зарегистрировали отсутствие роста этого показателя. В 2009-м прирост был минимальным – 0.2%. Стратегия посткризисного развития ставит перед бизнесом вполне конкретные цели. Так, к концу 2014 года национальный внутренний продукт должен увеличиться в 1.5 раза. А такой ключевой индикатор, как производительность труда, должен быть повышен на 50% в обрабатывающем секторе и на 100% – в отдельных секторах экономики, энергоёмкость ВВП снижена на 10%. По отраслям экономики определены реальные ёмкости рынков. В этой ситуации открывшаяся Россия с ее большой территорией, природными богатствами и рынком в 142 млн человек позволяет снять с казахстанских бизнесменов комплекс узости рынка сбыта и активно приступить к реанимации утраченных с годами производственных и торговых связей. Кроме того, через территорию России отечественным предпринимателям открыт доступ к перспективным потребителям в странах Европы, Средиземноморья и других регионах.

Реализация транспортно-коммуникационного потенциала, возможность участия в международной торговле с государствами, применяющими высокие технологии производства и обслуживания, с высоким потребительским спросом и платежеспособностью населения, – хороший стимул для прихода в малый и средний бизнес предприимчивых людей, способных увеличить вклад в отечественную экономику и укрепить ее стабильность. Успешное функционирование Таможенного союза будет определяться в первую очередь уровнем деловой активности бизнеса, его способностью извлечь выгоды и избежать возможных негативных последствий, чего, в частности, так опасаются казахстанские бизнесмены. Иными словами, преобладающая роль здесь отводится бизнес-структурам, поскольку именно они создают национальное богатство страны.

К сожалению, приходится констатировать тот факт, что на сегодняшний день предприятиям среднего и малого бизнеса фактически не с чем выходить на экспортные рынки и нечего противопоставить широкому ассортименту товаров, производимых партнерами. Это связано со специфической особенностью национального предпринимательства – стремлением занимать на рынке ниши, дающие быструю отдачу от вложенных средств (торговля, торгово-посреднические услуги, строительство). Эти сферы практически ничего не производят, а только потребляют продукцию, производимую в соседних странах. Число предпринимателей, занятых в сфере импорта и реализации товаров, в разы превышает число отечественных производителей.

Другая характерная особенность казахстанского бизнеса – его высокая энергоёмкость, морально и физически устаревшие основные фонды, обслуживание которых не требует от работников высокой квалификации. Как результат – низкое качество продукции и производительность труда, составляющая \$3 тыс. на одного занятого, тогда как в развитых странах она доходит до \$50–70 тыс. Вот и получается, что товаропроизводящий малый бизнес, ослабленный экономическим кризисом, не способен удовлетворить даже внутренние запросы потребителей.

Поскольку бизнес-климат определяется политикой государства через создание благоприятных условий для его успешного функционирования, правительством республики принят целый комплекс различных мер. В частности, в целях оздоровления малого и среднего бизнеса, снижения рисков отечественных производителей и использования предоставленных возможностей в рамках ТС предусмотрена поддержка бизнесменов через субсидирование кредитной ставки вознаграждения по трем основным направлениям:

- поддержка новых бизнес-инициатив;
- оздоровление предпринимательского сектора;
- поддержка экспортоориентированных производств.

По первому направлению субсидируются кредиты на создание новых, модернизацию и расширение действующих производств, по которым банки снижают ставку вознаграждения до 14%. Из них 7% субсидирует государство, не более 7% оплачивает заемщик. Обязательно участие предпринимателя собственными средствами не менее 15% от стоимости проекта. По второму направлению в 2010 году субсидировались действующие кредиты, по которым банки снижают ставку вознаграждения до 12%. Из них 5% субсидирует государство, не более 7% оплачивает заемщик. По третьему направлению государственная поддержка оказывается предпринимателям, экспортирующим более 10% производимой продукции, во всех отраслях экономики, за исключением горнодобывающей промышленности. Из 14% государство субсидирует 8%, не более 6% оплачивает заемщик. Государством созданы приемлемые условия для открытия новых и модернизации действующих предприятий при условии, что предприниматели будут выпускать продукцию, которая найдет своего покупателя за рубежом. В этом случае размеры субсидий будут зависеть от объемов экспорта. Таким образом, господдержка бизнеса очевидна. Особенно важно, что направлена она на отечественных производителей и экспортеров, а также на объекты, выходящие на рынки с высокотехнологичной продукцией. Это хороший стимул к переходу бизнеса от простой торговли к поиску вариантов кооперации и сотрудничества, в том числе для выхода на рынки третьих стран.

Изменения в экономике стран Таможенного союза серьезно повлияют на ситуацию в сфере занятости. Если в пиковый период глобального финансово-экономического кризиса все усилия были направлены на предотвращение массового высвобождения работников остановившихся предприятий, сдерживание безработицы и социальную защиту населения, то в настоящее время ситуация на рынках труда стабилизировалась. В России уровень безработицы по итогам 2009 года составил 8.1%, в Казахстане – 6.3%, в Беларуси – 0.9% от экономически активного населения. Противостояние безработице в условиях глобального кризиса осуществлялось разноплановыми мерами. В России для снижения напряженности в сфере труда и занятости было выделено \$1.357 млрд. Казахстан проблему безработицы решил через стратегию региональной занятости и переподготовки кадров, обеспечившую создание более 400 тыс.

рабочих мест. Беларусь обеспечить занятость намерена путем создания временных рабочих мест на объектах инфраструктуры.

В настоящее время государственные службы занятости этих стран осуществляют подготовку и переобучение безработных в соответствии с требованиями рынка и перспективами занятости на новом рабочем месте. В Казахстане, к примеру, созданы бесплатные инструменты поиска работы, такие как интернет-порталы, рекрутинговые агентства, периодические издания, личные контакты, ярмарки вакансий и карьерные форумы, рассылка резюме напрямую работодателям. Практика рынка труда показывает, что профессионально компетентный кандидат, как правило, тратит меньше времени на поиск работы.

Перспективы развития Таможенного союза и создания Единого экономического пространства предполагают эволюцию рынка труда. Основным направлением, по нашему мнению, должно стать построение унифицированного трудового международного пространства. Рынок труда необходимо адаптировать к условиям функционирования ТС. Нужно восполнить дефицит в специалистах постиндустриальной формации, знакомых с современными технологиями инжиниринга, менеджмента, анализа и планирования, способных успешно работать в условиях нового экономического и торгового порядка. Проблема весьма актуальна для РК – на конец 2010 года Карта индустриализации Казахстана включает 294 проекта с созданием 161 тыс. постоянных и 207 тыс. временных рабочих мест (на период строительства). Введение в строй прогрессивных производств увеличит количество вакансий и спрос на специалистов, способных качественно и рационально управлять производством и технологическими процессами. Однако республика не располагает достаточным резервом квалифицированных технических кадров как для крупного, так и для малого бизнеса. Очевидно, что даже в кризисный период на казахстанском рынке труда ощущается серьезная нехватка производственных кадров инженерного состава и технологов, а также дефицит профессионалов, способных реализовать новые знания и поддерживать инновации на всех стадиях производственного процесса. А это означает, что по качественным параметрам (подготовка специалистов с ориентацией на технологический прогресс и работников широкого профиля, способных быстро менять профессию) мы далеки от мировых стандартов. Этот фактор следует отнести к одному из важнейших рисков, значительно затрудняющих подъем экономики, тормозящих инновационные процессы. Без талантливых конкурентоспособных квалифицированных специалистов республике будет трудно участвовать в работе совместных предприятий, создавать малые инновационные компании.

Завоевание и удержание позиций на рынках высокотехнологичной продукции будет достигаться в жесткой конкурентной борьбе. Для малонаселенного Казахстана с небольшим внутренним рынком эффективная реализация намеченных программ возможна только за счет опережающего человеческого развития, высокого накопления человеческого капитала. На рынке труда работодатели при отборе кандидатов на вновь создаваемые места будут ужесточать избирательную политику в связи с усилением

требований к качеству товаров и услуг, усложнением технологий, ростом конкуренции. При прямом отборе на ключевые позиции претендентов будут рассматривать соразмерно их компетенции, усиливая тем самым конкуренцию среди кандидатов.

Следует объективно оценить новые вызовы, усиливающиеся на рынке работодателей, и всерьез заняться вопросами наращивания инженерного потенциала, подготовкой высококвалифицированных менеджеров и управленцев новой формации, развитием конкурентных преимуществ соискателей на рынке труда. Особенно важна проблема подготовки инноваторов в сфере предпринимательства, поскольку отечественному бизнесу предстоит производить конкурентоспособные товары не только для внутреннего рынка, но и выходить с продукцией, востребованной на внешних рынках.

Работа в условиях глубокой интеграции и реализация технических стандартов Таможенного союза, оценка и подтверждение соответствия продукции предполагают выведение бизнеса на новый, более высокий инновационный уровень, а для этого необходимо повышать квалификацию кадров. Согласно исследованиям зарубежных ученых, высокие темпы экономического роста коррелируют с более высокой долей образованных людей в численности населения страны, то есть состояние экономик стран мира показывает их очевидную связь с накопленным человеческим капиталом и эффективностью его использования. Это приобретает особую актуальность, если учесть, что, в отличие от невозобновляемых природных ресурсов, человеческий капитал, находясь в постоянном развитии, неисчерпаем. Наличие богатых природных ресурсов и их простой экспорт могут лишь способствовать, но не обеспечат устойчивый экономический рост. Они поставят страну в высокую степень зависимости от конъюнктуры мировых рынков нефти, металлов, руд, свидетельством чему стал последний кризис.

Заключение

Успешное освоение Единого экономического пространства трех интегрированных государств Таможенного союза зависит не только от политической воли фигурантов, но и от целого комплекса социально-экономических факторов. Наиболее значимым является человеческий капитал, для развития предпринимательской деятельности которого и создается интеграционный союз. Форсированное индустриально-инновационное развитие и изменение экономической модели хозяйствования предполагают поднятие предпринимательского потенциала страны. Однако достичь этого возможно только при наличии высококлассных исполнителей, эффективно использующих накопленные знания и обеспечивающих их доведение до конечного потребителя.

Литература

The Global Competitiveness Report 2010–2011. Available at: www.weforum.org.

Агентство РК по статистике. Доступно на: www.gov.stat.kz.

Статкомитет СНГ. Доступно на: www.cisstat.kz.